

FT3 CBL LS1 Wir bieten an V23.1

Die Würfel sind gefallen

Auf dem Tisch liegt die Ausschreibung der Pfefferminzia AG, deutsches Traditionshaus in Sachen Versicherung und Vorsorge.

Es geht um die Einführung eines neuen Partner-Systems in 18 Monaten mit anschließendem Betrieb für 3 Jahre (plus ggf. 2*2 Jahre Verlängerung). Die wichtigsten Rahmenbedingungen der Ausschreibung:

- Konsolidierung von bisher 5 verschiedenen Systemen aus verschiedenen Sparten
- Technologievorgabe: Cloud oder Cloud-ready
- Grobe Leistungsbeschreibung liegt vor (Mengengerüste, Datenbeschreibungen, Anforderungen (technologisch, funktionell und nicht-funktionell))
- Zeitrahmen vorgegeben
- Einbindung von EU Nearshore wird nicht ausgeschlossen

Aus den Unterlagen geht hervor, dass der Kunde folgende Bestandteile im Zuge des Angebotsabgabe erwartet:

- a. Angebotsdokumente für
 - i. Implementierung und
 - ii. Betrieb
- b. ausgefüllte und unterschriebene Anlagen (Datenschutz, Security, Compliance, ...)
- c. Anschreiben
- d. Angebotspräsentation vor Ort in Konstanz am Bodensee

Die Opportunity wurde bereits qualifiziert und die BID-Entscheidung wurde positiv getroffen. Wir gehen ins Rennen. Volumen vorab sehr grob auf 3 MEUR Implementierung geschätzt. Betrieb noch unklar. Auf jeden Fall kommt als Vertragsart für die Implementierung nur ein Gewerk zum Festpreis in Frage (ausdrückliche Bedingung im Angebot), der Betrieb wird als Wartungsvertrag (Festpreis pro rate temporis) ausgestaltet.

Der Abgabetermin für das Angebot endet in exakt 6 Wochen von heute an gerechnet und – oh Glückes Geschick – der Client Unit Director erteilt Dir den Auftrag, das Angebotsprojekt als Bid Manager zu übernehmen.

Aufgaben:

1. Erstellt in eurer *Cohorte* eine Planung des Angebotsprojekts unter Berücksichtigung aller vom Kunden und von Sopra Steria intern geforderten Artefakte, Rollen und Aufgaben. Erwartet werden dabei folgende Ergebnisse:
 - a. Liste der zu erstellenden Artefakte (für Kunden und intern erforderlich)
 - b. Organisation des Angebotsprojekts
 - c. Projektplan / WBS des Angebotsprojekts mit allen relevanten Elementen
 - d. Darstellung / Bewertung von min. 2 möglichen Delivery-Modellen (Einfluss auf Kalkulation / Preis / DB)
2. Macht eine anonyme Aufstellung (Tabelle) und beantwortet folgende Fragen jeder für sein echtes Projekt, in dem sie oder er arbeitet:
 - a. Welche der von Euch oben erarbeiteten Elemente findest Du in Deinem Projekt wieder?
 - b. Könntest Du in einem angenommenen Audit die Erfüllung der internen Anforderungen nachweisen?
 - c. Welche Elemente fehlen? Gibt es dafür nachvollziehbare Erklärungen?
3. Packt alles in ein Dokument (präsentabel). Das Dokument sollte folgenden Namen haben „FT3CBL LS1 xxx“, wobei „xxx“ der Name der *Cohorte* ist, also z.B. „FT3CBL LS1 S33A“.
4. Bitte das Ergebnis unter diesem Namen als PDF-Datei gemäß Anleitung hochladen.